

# Posez la question avec vos mots.

## Obtenez le chiffre de votre ERP.

Askera AI se connecte en lecture seule à l'ERP de votre entreprise et répond avec des tableaux, des graphiques et des prévisions calculés à partir de vos propres données. Vous n'avez pas besoin de SQL, et la réponse arrive en quelques secondes.



**~10 000 €**

économisés le premier mois par l'un de nos clients, selon l'estimation de son équipe

**5**

modèles de prévision tournent chaque nuit

**3**

sociétés du groupe sur la même plateforme

## Les données sont déjà dans l'ERP. Y accéder prend trop de temps.

Nous travaillons depuis plus de vingt ans sur des implémentations d'ERP. Chez presque chaque client, quelqu'un de la direction nous demandait un rapport qui n'existait pas dans le logiciel. Les données étaient là, dans la base, mais pour y accéder il fallait passer par une personne qui connaissait SQL et avait du temps. Cette personne avait presque toujours autre chose à faire.

1

### La direction demande

« Quels clients sont rentables mais paient en retard ? »

2

### Quelqu'un qui connaît le SQL

Quand il trouve du temps entre deux tâches.

3

### Un fichier Excel, des jours plus tard

Copié, collé et vérifié à la main.

4

### La réunion est finie depuis longtemps

La décision a été prise sans le chiffre.

#### AVEC ASKERA

**Askera raccourcit le chemin. La réponse arrive en quelques secondes, dans la réunion même où la question s'est posée.**

## Un exemple de réponse

Comment s'est passé le mois dernier par rapport au même mois de l'an dernier ?

| GROUPE                               | COMPTE                | L'AN DERNIER   | CETTE ANNÉE    | VARIATION      |
|--------------------------------------|-----------------------|----------------|----------------|----------------|
| Produits des prestations de services | 704                   | 10 420 000     | 12 380 000     | <b>+18,8%</b>  |
| Autres produits d'exploitation       | 758                   | 402 500        | 357 900        | <b>-11,1%</b>  |
| Gains de change                      | 765                   | 61 200         | 88 400         | <b>+44,4%</b>  |
| <b>Marge, produits moins charges</b> | <b>classes 6 et 7</b> | <b>318 600</b> | <b>694 300</b> | <b>+117,9%</b> |

**Résumé rédigé par Askera.** La marge est 2,2 fois celle de l'an dernier, et l'essentiel de la croissance vient des prestations de services. Les chiffres sont illustratifs.

## Demandez comme vous parlez. Vous obtenez le tableau complet.

Vous posez la question avec vos mots, comme à un collègue. Askera trouve le rapport entraîné sur votre ERP, l'exécute et vous donne le tableau complet.

The screenshot shows the Askera AI Platform interface. At the top, there's a navigation bar with tabs for 'Tableau de bord', 'Chat', 'Business Intelligence', 'Prédictions', and 'Académie Askera'. The 'Chat' tab is active. Below the navigation bar, there's a sidebar with a '+ Nouvelle session' button and a list of sessions. The main chat area shows a conversation where the user asks 'Montrez-moi les déchargements du dernier mois...'. The AI responds with a summary and a table of data.

**Montrez-moi les déchargements du dernier mois...**

Montrez-moi les déchargements du dernier mois clôturé.

**Déchargements du dernier mois clôturé**

Le rapport Descărcări lunare L-1 affiche les déchargements de **septembre 2026** (dernière période clôturée).

**Synthèse :**

- 29 jours de déchargements enregistrés
- 1513 commandes déchargées au total
- Vente totale : 1 907 989,28 RON
- Vente Tiers : 253 024,20 RON (13,0%)
- Vente Propre : 1 740 240,11 RON (87,0%)

Le volume quotidien varie entre 1-82 commandes, avec des pics autour du 17-18 septembre (79-82 cde/jour) et des jours faibles les weekends (1-18 cde).

La grille interactive ci-dessous permet de filtrer par jour, de trier par colonne, et de naviguer la liste complète.

**Masquer le tableau**

| Zi         | Nr Comenzi | Vanzare Totala | Vanzare Terti | Vanzare Proprii |
|------------|------------|----------------|---------------|-----------------|
| 01/09/2026 | min        | max            | min           | max             |
| 01/09/2026 | 111        | 83 727,73      | 6883,02       | 76 844,71       |
| 02/09/2026 | 116        | 84 674,79      | 15 623,27     | 69 051,52       |
| 03/09/2026 | 129        | 91 457,17      | 13 114,21     | 78 342,96       |
| 04/09/2026 | 125        | 88 806,58      | 9 913,42      | 78 893,16       |

Contabilitate 160 | Gestione Stocuri & Articole 45 | Transport & Dispecerat 45

Modèle : Haiku Sonnet Opus

Écrivez un message... (Entrée pour envoyer, Maj+Entrée pour nouvelle ligne)

Entrée = envoyer - Maj+Entrée = nouvelle ligne

### Taper ou dicter

Posez votre question avec vos mots, aussi depuis le téléphone, avec le micro.

### Askera choisit le rapport

Il trouve le rapport entraîné sur votre ERP qui répond à la question et l'exécute sur la base de données.

### Tableau et résumé

Vous voyez le tableau entier, avec des filtres sur chaque colonne, et au-dessus un résumé écrit de ses chiffres.

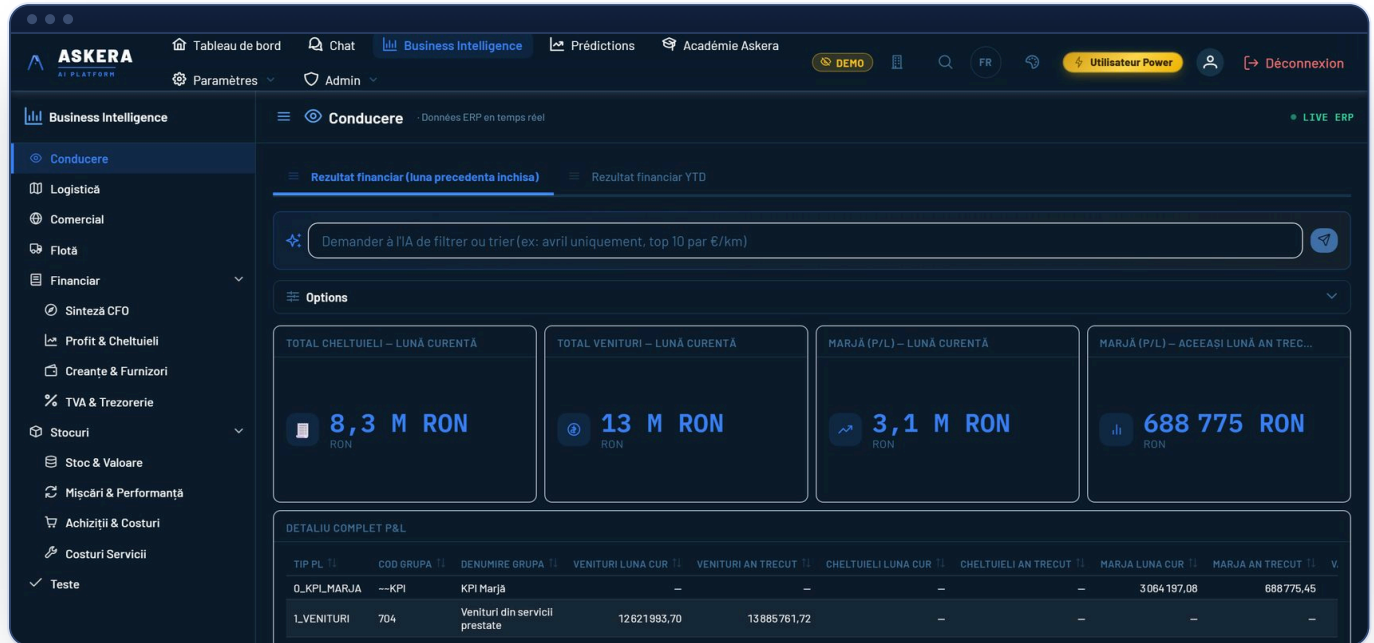
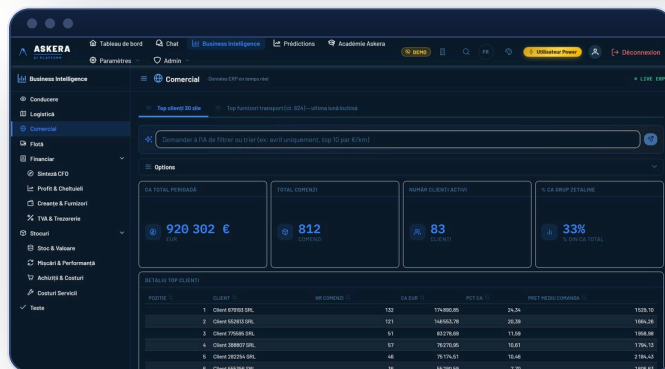
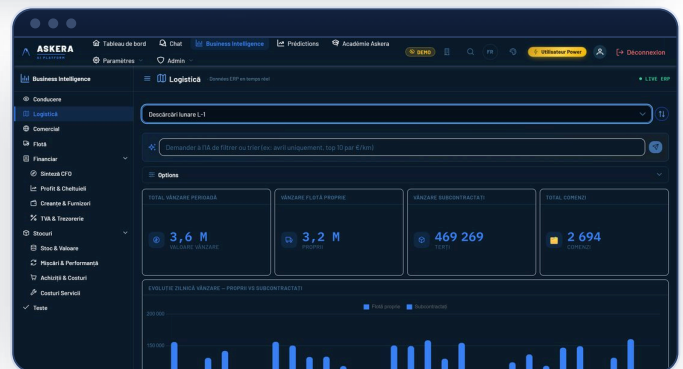
### Il dit quand il ne sait pas

S'il n'existe pas de rapport pour la question, il vous le dit et vous montre les rapports les plus proches.

Le résumé au-dessus du tableau est rédigé par l'IA à partir des chiffres que la base de données a calculés sur l'ensemble des données. Le chat refuse les demandes de modification des données et les questions sur des domaines qu'Askera n'a pas encore appris.

## Chaque service a son tableau de bord.

Les rapports sont regroupés par service et affichés en tableaux, graphiques, indicateurs ou tableaux de bord combinés. Chacun ne voit que ce que l'administrateur lui a donné.



### Direction

Chiffre d'affaires, charges et marge du mois en cours, comparés au même mois de l'an dernier.

### Commercial

Chiffre d'affaires, commandes, clients actifs et leur classement.

### Logistique

Ventes avec la flotte propre et via les sous-traitants, jour après jour.

- Filtrez avec des mots, par exemple « seulement le mois dernier, sans les commandes annulées », ou sur chaque colonne.
- Export en CSV pour Excel, ou en Word avec le graphique et le tableau.
- Les rapports programmés partent seuls par e-mail, chaque jour, chaque semaine ou chaque mois.

# Combien d'argent les clients vont-ils payer dans les 90 prochains jours ?

Chaque nuit, Askera calcule des prévisions à partir de l'historique de l'ERP. La ligne bleue est la prévision, la zone ombrée l'intervalle de confiance et la ligne pointillée la même période de l'an dernier.



## Une prévision jour par jour

Regroupez-la par semaine ou par mois et comparez-la à la même période de l'an dernier.

## La bande d'incertitude

Elle est tracée sur le graphique et s'élargit à mesure que vous regardez loin dans le futur.

## Recalculée chaque nuit

Sur l'historique de l'ERP : encaissements, paiements, demande de transport.

## Mêmes données, même résultat

Le module de prévision n'utilise pas d'IA générative quand il tourne, il peut donc être audité.



## Les modèles chez un client du transport

|                              |                                |
|------------------------------|--------------------------------|
| Encaissements clients        | prévision à 90 jours           |
| Paiements fournisseurs       | prévision à 90 jours           |
| Demande de transport         | commandes par jour             |
| Risque de retard de paiement | pour chaque facture            |
| Anomalies de marge           | pour chaque trajet sous-traité |

Les modèles sont choisis selon l'activité de chaque client, d'après ce que son historique peut prévoir.

## Quels trajets ont une marge anormale, et pourquoi?

La liste des commandes dont la marge sort du schéma habituel, chacune avec la raison en termes clairs et la valeur à risque. Le prix de vente est comparé au coût d'achat, par commande et par kilomètre.

ParamètresAdmin

Prédictions

Prévisions générées par le module ML sur les données ERP. Prédiction, pas fait – avec intervalle de confiance.

Modèle : Anomalii de marjă – comenzi transport subcontractate

Mis à jour : 24.09.2026 04:00 (données obsolètes)

Detectează comenzile de transport subcontractate cu economie anormală (pe pierdere, subcontractor supra-plătit, vânzare sub-pret), IsolationForest pe rapoarte (marjă%, cost/km, pret/km) + dimensiune. Listă lizibilă cu motiv, partener și valoarea la risc – pentru protejarea marjei.

1000 total18 score d'anomalie mare127 mediu38945 valoare la risc mare

Rechercher

Export CSV

| ID COMMANDE | REF. CLIENT       | PARTENAIRE          | MONTANT | COUT | MARGE | MARGE % | KM  | RAISON           | SCORE D'ANOMALIE |
|-------------|-------------------|---------------------|---------|------|-------|---------|-----|------------------|------------------|
| 341114      | Client 789922 SRL | Partener 392120 SRL | 2150    | 309  | 1841  | 86      | 94  | Economie atipică | 100%             |
| 856434      | Client 808729 SRL | Partener 392120 SRL | 2565    | 440  | 2125  | 83      | 112 | Economie atipică | 100%             |
| 433581      | Client 576940 SRL | Partener 454535 SRL | 83      | 77   | 6     | 7       | 22  | Marjă subțire    | 95%              |
| 188724      | Client 817883 SRL | Partener 119546 SRL | 2183    | 583  | 1600  | 73      | 375 | Economie atipică | 87%              |
| 382094      | Client 259232 SRL | Partener 552613 SRL | 818     | 423  | 395   | 48      | 183 | Economie atipică | 86%              |
| 978275      | Client 222269 SRL | Partener 552613 SRL | 860     | 415  | 445   | 52      | 216 | Economie atipică | 86%              |
| 574640      | Client 593557 SRL | Partener 552613 SRL | 881     | 438  | 443   | 50      | 212 | Economie atipică | 85%              |
| 797617      | Client 301348 SRL | Partener 552613 SRL | 1095    | 420  | 675   | 62      | 269 | Economie atipică | 82%              |

## Risque de retard de paiement, pour chaque facture

Pour les factures émises aux clients, un score indique la probabilité d'un paiement en retard, d'après l'historique des paiements dans l'ERP. La liste se filtre, se trie et s'exporte.

ParamètresAdmin

Prédictions

Prévisions générées par le module ML sur les données ERP. Prédiction, pas fait – avec intervalle de confiance.

Modèle : Risc de plată întârziată (facturi client)

Mis à jour : 24.09.2026 04:00 (données obsolètes)

Prezice probabilitatea ca o factură client deschisă să fie plătită cu întârziere >30 zile sau deloc. Suma în moneda documentului (EUR/RON). Features: termen, valoare (RON), lună, valută + istoricul de plată al partenerului (point-in-time).

1000 total62 risque mare28 mediu59368 valoare la risc mare

Rechercher

Export CSV

| N° DOCUMENT | TYPE DE DOCUMENT | PARTENAIRE          | MONTANT | DEVISE | ECHEANCE      | RISQUE |
|-------------|------------------|---------------------|---------|--------|---------------|--------|
| 92808       | fac_trans        | Partener 123014 SRL | 451     | LEI    | 25 juin 2026  | 92%    |
| 232782      | fac_trans        | Partener 300652 SRL | 777     | EUR    | 10 juil. 2026 | 89%    |
| 92600       | fac_trans        | Partener 123014 SRL | 341     | LEI    | 29 mai 2026   | 88%    |
| 198791      | fac_trans        | Partener 300652 SRL | 720     | EUR    | 9 juil. 2026  | 88%    |
| 232312      | fac_trans        | Partener 300652 SRL | 256     | EUR    | 27 juin 2026  | 87%    |
| 198898      | fac_trans        | Partener 300652 SRL | 748     | EUR    | 7 août 2026   | 87%    |

## Pourquoi vous pouvez présenter ces chiffres au conseil

Avant de transmettre un chiffre, vous voulez savoir sur quoi il repose et qui d'autre y a eu accès.

### L'ERP est seulement lu

Askera se connecte avec un compte qui ne peut que lire, et chaque requête est vérifiée avant d'être envoyée. Une commande qui modifierait des données est bloquée.

### La base de données calcule

Les totaux et les classements viennent de requêtes sur l'ensemble des données. L'IA choisit le rapport et rédige l'explication à côté des chiffres.

### Une personne valide

Les rapports proposés par l'IA pendant l'entraînement attendent la validation d'une personne de votre entreprise. Un rapport n'arrive aux équipes qu'après validation et attribution de l'accès.

### Les filtres restent visibles

Avec le tableau, vous voyez la période et les filtres utilisés. Si ce ne sont pas ceux que vous vouliez, vous les changez et relancez le rapport.

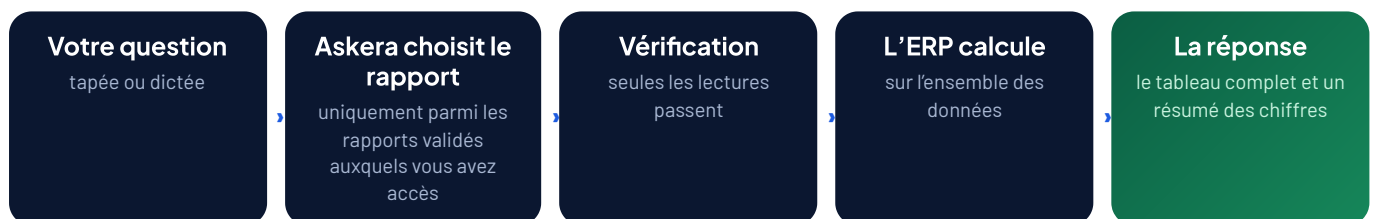
### Chacun voit ce qui le concerne

L'accès se donne par service et par rapport. La connexion se fait en deux étapes, et le journal montre qui a exécuté chaque rapport et quand.

### Les sociétés du groupe restent séparées

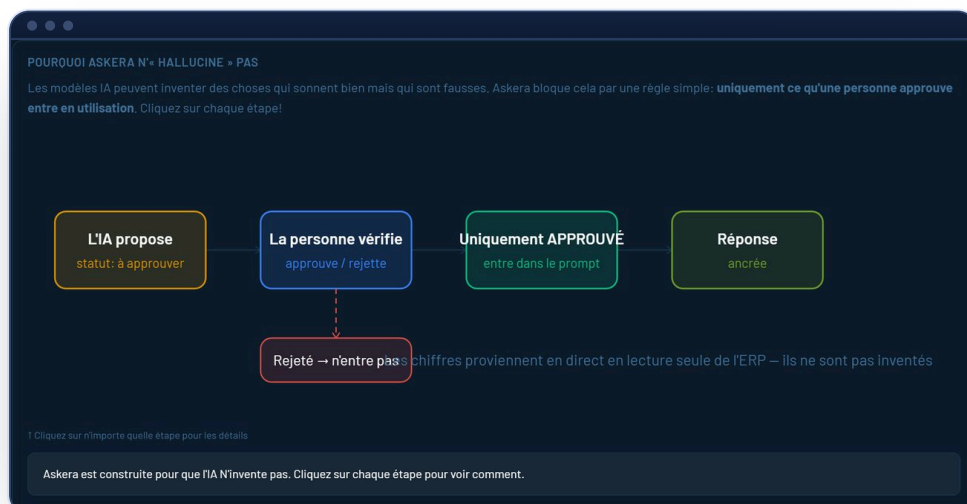
La séparation est imposée dans la base de données elle-même : un rapport exécuté pour une société ne voit que ses données.

## Le chemin d'une question, étape par étape



Le module de prévision n'utilise pas d'IA générative quand il tourne : les mêmes données d'entrée donnent le même résultat, il peut donc être audité. L'IA n'a servi qu'à construire les modèles, à des personnes qui les ont vérifiés sur des données réelles.

## La porte de validation, telle que l'explique l'Académie de l'application



## Askera apprend votre entreprise, et une personne décide de ce qui reste.

D'abord, Askera lit la structure de l'ERP : quelles tables existent, comment elles se relient et ce que chacune signifie. Puis il propose des rapports, testés sur les données réelles. Un rapport n'arrive aux équipes qu'une fois validé par quelqu'un de l'entreprise.

1

### Lit la structure

Les tables, liens et valeurs de l'ERP, en lecture seule.

2

### Propose

Des rapports déjà testés sur les données réelles, et des termes de glossaire.

3

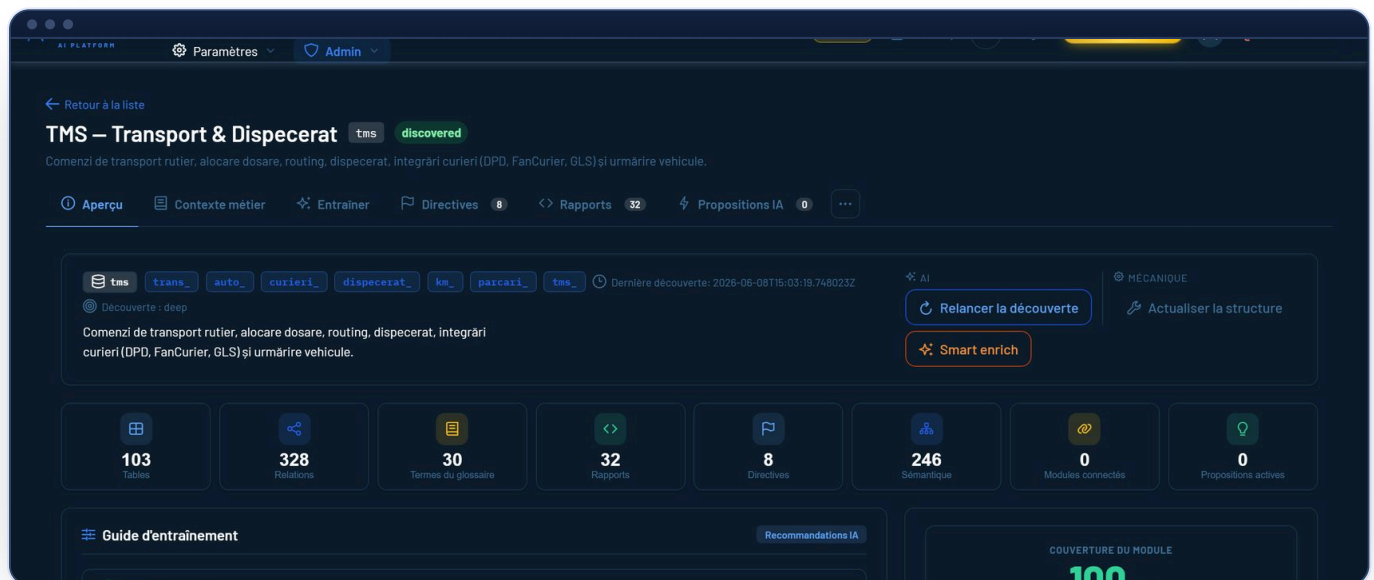
### Une personne vérifie

Valide ou refuse chaque rapport proposé, après l'avoir vu sur des données réelles.

4

### Seuls les rapports validés arrivent aux équipes

Le chat et les tableaux de bord utilisent les rapports validés, dans les droits de chacun.



La capture montre le module transport d'un client : 103 tables lues, 32 rapports validés et un score de couverture qui indique ce qu'il reste à entraîner. Nous faisons l'entraînement, avec la personne de votre équipe qui connaît les données.

## Ce qui vous reste après l'entraînement

### Des rapports validés, par service

Chacun vérifié sur des chiffres que vous connaissez, puis donné aux bonnes personnes.

### Le glossaire de votre entreprise

Vos termes métier reliés aux données de l'ERP, pour que les questions soient bien comprises.

### Vos règles

Par exemple « valeurs en EUR » ou « sans les commandes annulées », écrites par une personne et respectées à chaque nouveau rapport.

### Un score de couverture

Il montre quelles zones de l'ERP sont apprises et ce qu'il vaut la peine d'entraîner ensuite.

## Des questions auxquelles Askera répond déjà, chaque jour.

### DIRECTEUR FINANCIER

« Combien d'argent les clients vont-ils nous verser dans les 90 prochains jours ? »

La prévision au jour le jour, que vous pouvez regrouper par semaine ou par mois, avec l'intervalle de confiance tracé sur le graphique.

### COMMERCIAL

« Top 10 des clients par chiffre d'affaires sur les 30 derniers jours »

Le classement, plus un résumé rédigé : combien de clients actifs vous avez, combien de commandes il y a eu et quelle part du chiffre d'affaires vient des petits clients.

### LOGISTIQUE

« Combien avons-nous vendu chaque jour avec notre propre flotte, et combien via des sous-traitants ? »

Le total de la période, réparti entre flotte propre et sous-traitants, avec l'évolution jour par jour.

### LOGISTIQUE

« Quels transports sous-traités ont une marge anormale ? »

La liste des commandes, chacune avec le motif écrit en clair et le montant en jeu.

### DIRECTION

« Comment s'est passé le mois dernier par rapport au même mois de l'an dernier ? »

Le résultat par groupe de comptes, avec la variation sur l'an dernier et le compte d'où vient chaque chiffre.

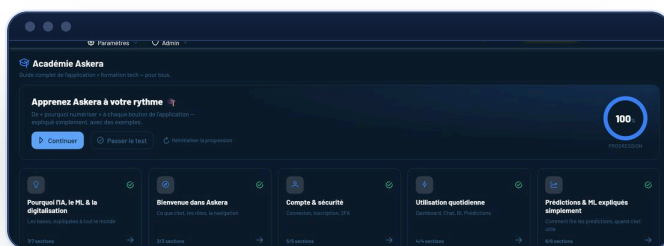
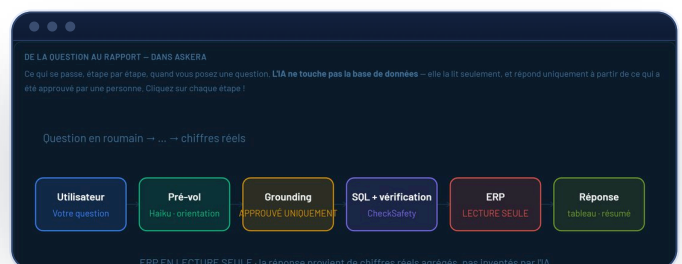
### FINANCE

« Top 10 clients par créances »

Le classement avec les chiffres exacts de l'ERP, prêt à filtrer et à exporter.

## Votre équipe apprend dans l'application

L'Académie Askera explique simplement ce que fait l'IA, comment lire les prévisions et quand ne pas s'y fier, avec des exemples interactifs et un test de connaissances à la fin.



## Ce que nos clients ont obtenu

# ~10 000 €

économisés le premier mois par  
l'un de nos clients

Estimation de l'équipe du client

Askera AI tourne chaque jour chez des clients du transport et de la logistique. Trois sociétés d'un même groupe y travaillent sur une seule plateforme : chacune ne voit que ses données, et la direction passe de l'une à l'autre depuis un seul compte.

Le chiffre ci-dessus a été calculé par l'équipe d'un client, après un rapport qu'elle a construit elle-même dans Askera avec l'aide de l'IA. Le rapport lui a montré où réorganiser une partie des trajets.

Chaque nuit, cinq modèles de prévision tournent : demande de transport, encaissements, paiements, risque de retard de paiement et anomalies de marge.

## Comment on démarre

Nous ne changeons rien dans l'ERP et nous ne demandons pas à l'équipe d'apprendre un logiciel de reporting.

### DÉMO, 30 MINUTES

#### Nous vérifions que c'est adapté

Nous regardons ensemble l'ERP que vous utilisez et les questions que vous posez le plus souvent. Nous vous disons franchement si Askera peut vous aider.

### CONNEXION ET ENTRAÎNEMENT

#### Nous apprenons la structure de vos données

Nous recevons un compte qui peut seulement lire la base de l'ERP, nous entraînons les modules que vous utilisez et nous vérifions les chiffres avec vous, sur des rapports que vous connaissez.

### UTILISATION

#### Des rapports pour chaque service

Nous donnons l'accès aux bonnes personnes, programmons les rapports par e-mail et ajoutons de nouvelles questions au fur et à mesure.

### TARIFS

# 500 – 1000 €

par mois, par organisation

- Un prix par organisation, pas par utilisateur
- La connexion à l'ERP et l'entraînement des modules, c'est nous qui nous en chargeons
- Moins que le coût mensuel d'un analyste de données salarié, et il répond à tout le monde dans l'entreprise

Le prix exact dépend des modules entraînés et du volume d'utilisation. Vous le recevez par écrit après la démo, avant tout engagement.

## Ce qu'il faut savoir avant de décider.

### Les prévisions sont des estimations

Ce sont les meilleures estimations tirées des schémas de votre historique, avec la bande d'incertitude sur le graphique. La décision vous appartient.

### L'IA peut choisir le mauvais rapport

Les chiffres viennent de la base de données, mais le rapport ou le filtre peuvent être mal choisis. C'est pourquoi vous voyez toujours le tableau et les filtres appliqués.

### L'entraînement se fait une fois, avec vous

Nous vérifions ensemble les premiers rapports, sur des chiffres que vous connaissez, avant de les donner à vos équipes.

### La base de données doit être relationnelle

PostgreSQL, MySQL ou SQL Server. Pour d'autres systèmes, nous réalisons l'intégration sur demande.

## Les questions qu'on nous pose souvent

### Avec quel ERP cela fonctionne-t-il ?

Avec tout ERP qui conserve ses données dans une base de données relationnelle : PostgreSQL, MySQL ou SQL Server. Askera lit directement la base, en lecture seule. Si votre système est différent, nous réalisons l'intégration sur mesure.

### Quelles données sont envoyées au modèle d'IA ?

La question, la structure du rapport et les résultats agrégés nécessaires à la réponse. La base de données reste chez vous. Pour les présentations, un mode démo masque les partenaires et met les montants à l'échelle.

### Que se passe-t-il si l'IA se trompe ?

Les chiffres viennent de requêtes sur la base de données. L'IA peut malgré tout choisir le mauvais rapport ou le mauvais filtre. C'est pourquoi vous voyez toujours le tableau et les filtres appliqués, et les nouveaux rapports passent par l'approbation d'une personne.

### Faut-il modifier quelque chose dans notre ERP ?

Non. Nous avons besoin d'un compte qui peut seulement lire la base de données. Nous n'installons rien dans l'ERP et ne modifions aucune donnée.

### Est-ce que ça marche sur téléphone ?

Oui, dans le navigateur, avec la dictée vocale. Il peut s'installer comme une application, directement depuis le navigateur.



# Envoyez-nous trois questions que votre direction pose chaque mois.

Choisissez trois questions que la direction pose chaque mois. Lors d'un rendez-vous d'une heure, nous vous montrons ce que répondrait Askera à partir de la structure de votre ERP.

0750 276 067

[contact@askera.ro](mailto:contact@askera.ro)

[askera.ro/fr/askera-ai](https://askera.ro/fr/askera-ai)



Réserver une démo