

# Întrebi în română. Primești cifra din ERP.

Askera AI se conectează doar în citire la ERP-ul firmei și răspunde cu tabele, grafice și prognoze calculate din datele tale. Nu ai nevoie de SQL, iar răspunsul vine în câteva secunde.



**~10.000€**

economisiți în prima lună de unul dintre clienții noștri, după estimarea echipei lui

**5**

modele de predicție rulează în fiecare noapte

**3**

firme din același grup pe aceeași platformă

# Datele sunt deja în ERP. Drumul până la ele e lung.

Lucrăm de peste douăzeci de ani la implementări de ERP. Aproape la fiecare client, cineva din conducere ne cerea un raport care nu exista în program. Datele erau acolo, în baza de date, dar drumul până la ele trecea printr-un om care știa SQL și avea timp. Omul ăsta avea aproape mereu altceva de făcut.

1

**Conducerea întreabă**

„Care clienți sunt profitabili, dar plătesc greu?”

2

**Cineva care știe SQL**

Când are timp între celelalte sarcini.

3

**Un Excel, după câteva zile**

Copiat, lipit, verificat de mână.

4

**Ședința s-a terminat demult**

Decizia s-a luat fără cifră.

## CU ASKERA

**Askera scurtează drumul. Răspunsul vine în câteva secunde, chiar în ședința în care s-a pus întrebarea.**

## Un exemplu de răspuns

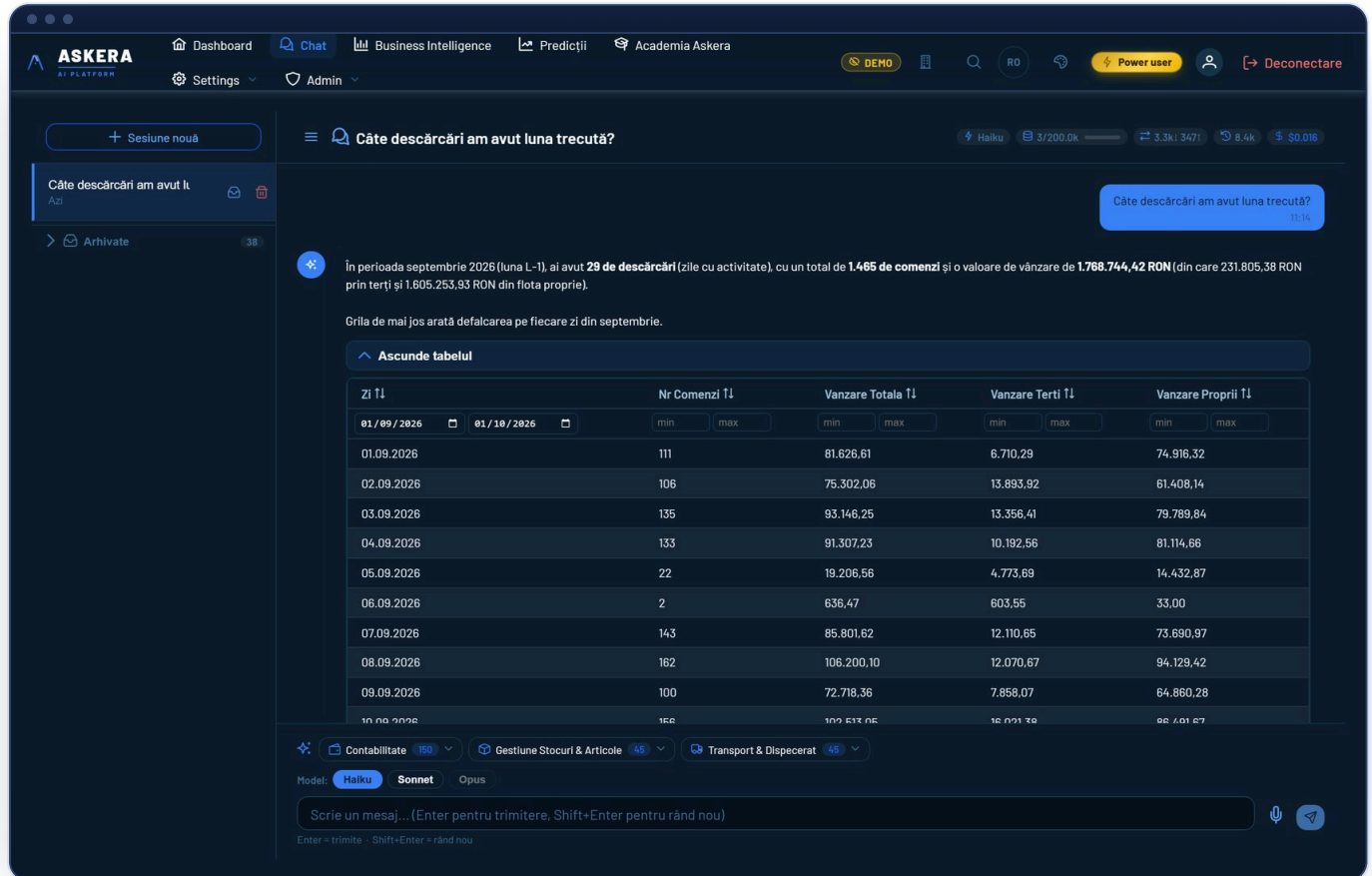
Cum a ieșit luna trecută față de aceeași lună de anul trecut?

| GRUPA                                   | CONT                  | ANUL TRECUT    | ANUL ACESTA    | VARIAȚIE       |
|-----------------------------------------|-----------------------|----------------|----------------|----------------|
| Venituri din servicii prestate          | 704                   | 10.420.000     | 12.380.000     | +18,8%         |
| Alte venituri din exploatare            | 758                   | 402.500        | 357.900        | -11,1%         |
| Venituri din diferențe de curs valutar  | 765                   | 61.200         | 88.400         | +44,4%         |
| <b>Marjă, venituri minus cheltuieli</b> | <b>clasele 6 și 7</b> | <b>318.600</b> | <b>694.300</b> | <b>+117,9%</b> |

**Rezumatul scris de Askera.** Marja e de 2,2 ori mai mare decât anul trecut, iar cea mai mare parte din creștere vine din serviciile prestate. Cifrele sunt ilustrative.

## Întrebi cum vorbești. Primești tabelul complet.

Întrebarea se pune în română, ca unui coleg. Askera caută printre rapoartele antrenate pe ERP-ul tău, îl rulează și îți dă tabelul complet.



**ASKERA** AI PLATFORM

Dashboard Chat Business Intelligence Predictii Academia Askera

DEMO

Power user

Deconectare

+ Sesiune nouă

Câte descărcări am avut luna trecută?

Câte descărcări am avut luna trecută?

Câte descărcări am avut luna trecută?

11.3%

În perioada septembrie 2026 (luna I - I), ai avut **29 de descărcări** (zile cu activitate), cu un total de **1.465 de comenzi** și o valoare de vânzare de **1.768.744,42 RON** (din care 231.805,38 RON prin terți și 1.605.253,93 RON din flota proprie).

Grila de mai jos arată defalcarea pe fiecare zi din septembrie.

Ascunde tabelul

| Zi         | Nr Comenzi | Vanzare Totala | Vanzare Terti | Vanzare Proprie |
|------------|------------|----------------|---------------|-----------------|
| T1         | T1         | T1             | T1            | T1              |
| 01/09/2026 | 01/10/2026 | min max        | min max       | min max         |
| 01.09.2026 | 111        | 81.626,61      | 6.710,29      | 74.916,32       |
| 02.09.2026 | 106        | 75.302,06      | 13.893,92     | 61.408,14       |
| 03.09.2026 | 135        | 93.146,25      | 13.356,41     | 79.789,84       |
| 04.09.2026 | 133        | 91.307,23      | 10.192,56     | 81.114,66       |
| 05.09.2026 | 22         | 19.206,56      | 4.773,69      | 14.432,87       |
| 06.09.2026 | 2          | 636,47         | 603,55        | 33,00           |
| 07.09.2026 | 143        | 85.801,62      | 12.110,65     | 73.690,97       |
| 08.09.2026 | 162        | 106.200,10     | 12.070,67     | 94.129,42       |
| 09.09.2026 | 100        | 72.718,36      | 7.858,07      | 64.860,28       |
| 10.09.2026 | 156        | 102.511,05     | 16.021,39     | 86.489,67       |

Contabilitate 150

Gestione Stocuri & Articole 45

Transport & Dispecerat 45

Model: Haiku Sonnet Opus

Scrie un mesaj... (Enter pentru trimitere, Shift+Enter pentru rând nou)

Enter = trimite - Shift+Enter = rând nou

### Scrii sau dictezi

Întrebarea se pune în română, și de pe telefon, cu microfonul.

### Askera alege raportul

Caută printre rapoartele antrenate pe ERP-ul tău pe cel care răspunde și îl rulează pe baza de date.

### Tabelul și rezumatul

Vezi tabelul întreg, cu filtre pe fiecare coloană, iar deasupra un rezumat scris pe cifrele din el.

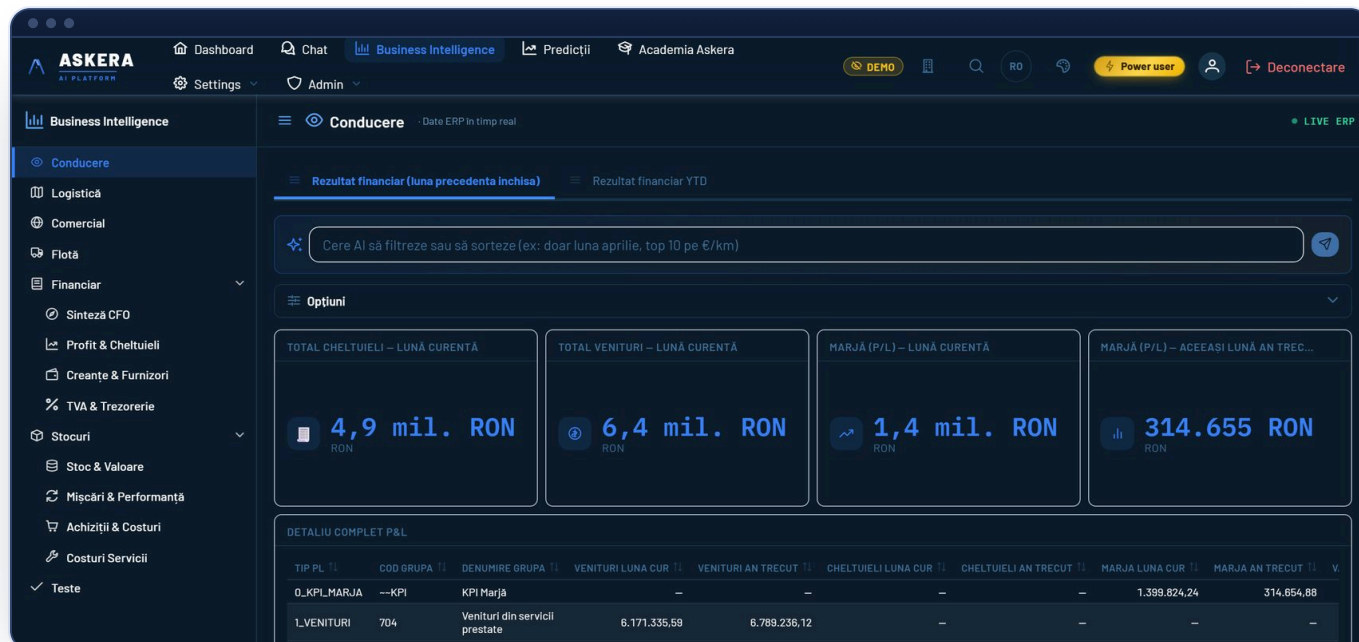
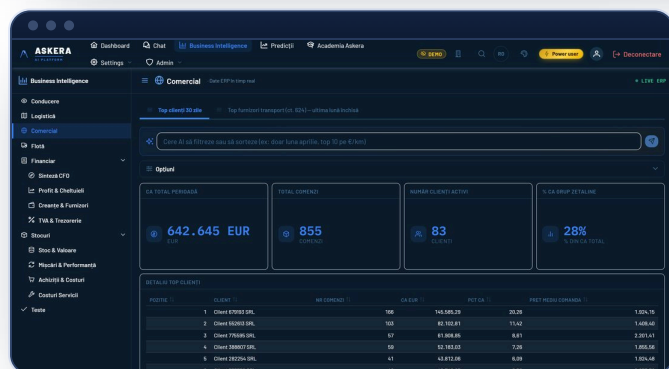
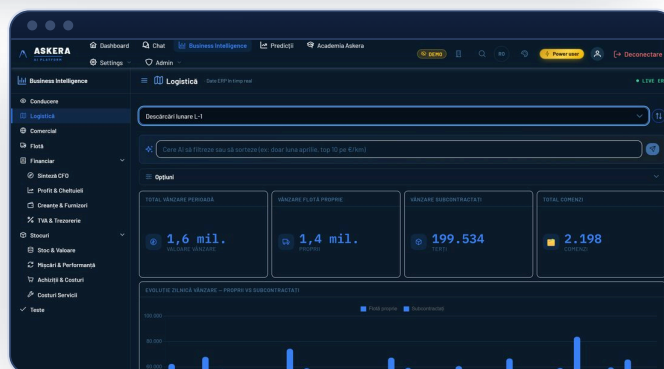
### Spune când nu știe

Dacă nu există un raport pentru întrebare, îți spune asta și îți arată rapoartele cele mai apropiate.

Rezumatul de deasupra tabelului e scris de AI pe cifrele calculate de baza de date, pe tot setul de date. Chatul refuză cererile de modificare a datelor și întrebările despre zone pe care Askera nu le-a învățat încă.

# Fiecare departament are tabloul lui.

Rapoartele se grupează pe departamente și se randează ca tabele, grafice, indicatori sau tablouri combinate. Fiecare om vede doar ce i-a dat administratorul.



## Conducere

Venituri, cheltuieli și marjă pe luna curentă, față de aceeași lună de anul trecut.

## Comercial

Cifra de afaceri, comenzile, clienții activi și clasamentul lor.

## Logistică

Vânzările pe flota proprie și pe subcontractori, zi cu zi.

- Filtrezi în cuvinte, de exemplu „doar luna trecută, fără anulate”, sau pe fiecare coloană.
- Exporti în CSV, pentru Excel, sau în Word, cu graficul și tabelul.
- Raportul programat pleacă singur pe email, zilnic, săptămânal sau lunar.

# Câți bani intră de la clienți în următoarele 90 de zile?

Askera calculează în fiecare noapte prognoze pe istoricul din ERP. Linia albastră e prognoza, zona umbrită intervalul de încredere, iar linia punctată aceeași perioadă de anul trecut.



## Proгноza pe zile

O grupezi pe săptămâni sau pe luni și o compari cu aceeași perioadă de anul trecut.

## Banda de incertitudine

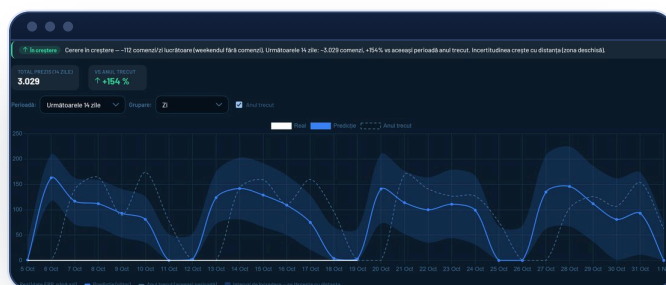
Se vede pe grafic și se lărgeste cu cât te uiți mai departe în viitor.

## Recalculată în fiecare noapte

Pe istoricul din ERP: încasări, plăți, cererea de transport.

## Același rezultat la aceleași date

Modulul de predicții nu folosește AI generativ când rulează, deci poate fi verificat.



## Modelele care rulează la un client din transport

|                             |                                 |
|-----------------------------|---------------------------------|
| Încasări de la clienți      | prognoză pe 90 de zile          |
| Plăți către furnizori       | prognoză pe 90 de zile          |
| Cererea de transport        | comenzi pe zi                   |
| Risc de întârziere la plată | pe fiecare factură              |
| Anomalii de marjă           | pe fiecare cursă subcontractată |

Modelele se aleg după afacerea fiecărui client, pe ce se poate prezice din istoricul lui.

# Ce curse au marjă anormală și de ce?

Lista comenzilor cu marjă ieșită din tipar, fiecare cu motivul scris în clar și cu valoarea la risc. Prețul de vânzare e comparat cu costul de achiziție, pe comandă și pe kilometru.

SettingsAdmin

Predicții

Proгноze generate de modulul ML peste datele ERP. Predicție, nu fapt – cu interval de încredere.

Model: Anomali de marjă – comenzi transport subcontractate

Actualizat: 24.09.2026 04:00 (date vechi)

Detectează comenzile de transport subcontractate cu economie anormală (pe pierdere, subcontractor supra-plătit, vânzare sub-preț). IsolationForest pe rapoarte (marjă%, cost/km, pret/km) + dimensiune. Listă lizibilă cu motiv, partener și valoarea la risc – pentru protejarea marjei.

1.000 total 18 scor anomalie mare 127 mediu 27.209 valoare la risc mare

CautăExport CSV

| ID COMANDĂ ↑↓ | REF. CLIENT ↑↓    | PARTENER ↑↓         | SUMĂ ↑↓ | COST ↑↓ | MARJĂ ↑↓ | MARJĂ % ↑↓ | KM ↑↓ | MOTIV ↑↓         | SCOR ANOMALIE ↑↓ |
|---------------|-------------------|---------------------|---------|---------|----------|------------|-------|------------------|------------------|
| 331725        | Client 789922 SRL | Partener 392120 SRL | 1.698   | 204     | 1.494    | 88         | 77    | Economie atipică | 100%             |
| 538932        | Client 808729 SRL | Partener 392120 SRL | 1.629   | 337     | 1.292    | 79         | 77    | Economie atipică | 100%             |
| 997194        | Client 576940 SRL | Partener 454535 SRL | 47      | 43      | 4        | 9          | 17    | Marjă subțire    | 95%              |
| 106159        | Client 817883 SRL | Partener 119546 SRL | 1.627   | 487     | 1.140    | 70         | 275   | Economie atipică | 87%              |
| 160161        | Client 259232 SRL | Partener 552613 SRL | 526     | 313     | 213      | 40         | 142   | Economie atipică | 86%              |
| 283184        | Client 222269 SRL | Partener 552613 SRL | 672     | 263     | 409      | 61         | 128   | Economie atipică | 86%              |
| 329001        | Client 593557 SRL | Partener 552613 SRL | 661     | 355     | 306      | 46         | 155   | Economie atipică | 85%              |
| 106599        | Client 301348 SRL | Partener 552613 SRL | 626     | 273     | 353      | 56         | 187   | Economie atipică | 82%              |

## Riscul de întârziere la plată, pe fiecare factură

Pentru facturile emise clienților, un scor arată cât de probabil e ca plata să întârzie, pe baza istoricului de plăți din ERP. Lista se filtrează, se sortează și se exportă.

SettingsAdmin

Predicții

Proгноze generate de modulul ML peste datele ERP. Predicție, nu fapt – cu interval de încredere.

Model: Risc de plată întârziată (facturi client)

Actualizat: 24.09.2026 04:00 (date vechi)

Prezice probabilitatea ca o factură client deschisă să fie plătită cu întârziere >30 zile sau deloc. Suma în moneda documentului (EUR/RON). Features: termen, valoare (RON), lună, valută + istoricul de plată al partenerului (point-in-time).

1.000 total 62 risc mare 28 mediu 58.985 valoare la risc mare

CautăExport CSV

| NR. DOCUMENT ↑↓ | TIP DOCUMENT ↑↓ | PARTENER ↑↓         | SUMĂ ↑↓ | MONEDĂ ↑↓ | SCADENȚĂ ↑↓  | RISC ↑↓ |
|-----------------|-----------------|---------------------|---------|-----------|--------------|---------|
| 92606           | fac_trans       | Partener 123014 SRL | 475     | LEI       | 25 iun. 2026 | 92%     |
| 232782          | fac_trans       | Partener 300652 SRL | 666     | EUR       | 10 iul. 2026 | 89%     |
| 92600           | fac_trans       | Partener 123014 SRL | 391     | LEI       | 29 mai 2026  | 88%     |
| 198791          | fac_trans       | Partener 300652 SRL | 988     | EUR       | 9 iul. 2026  | 88%     |
| 232312          | fac_trans       | Partener 300652 SRL | 285     | EUR       | 27 iun. 2026 | 87%     |
| 198898          | fac_trans       | Partener 300652 SRL | 834     | EUR       | 7 aug. 2026  | 87%     |

## De ce poți pune cifrele în fața consiliului

Înainte să duci o cifră mai departe, vrei să știi pe ce se sprijină și cine a mai avut acces la ea.

### ERP-ul e doar citit

Askera se conectează cu un cont care poate doar să citească, iar fiecare interogare e verificată înainte să plece. O comandă care ar modifica date e oprită.

### Baza de date calculează

Totalurile și clasamentele vin din interogări pe tot setul de date. AI-ul alege raportul și scrie explicația de lângă cifre.

### Un om aprobă

Rapoartele propuse de AI la antrenare așteaptă aprobarea cuiva din firma ta. Un raport ajunge la oameni abia după ce e aprobat și i se dă acces.

### Filtrele stau la vedere

Odată cu tabelul vezi perioada și filtrele folosite. Dacă nu sunt cele pe care le voiai, le schimbi și rulezi din nou.

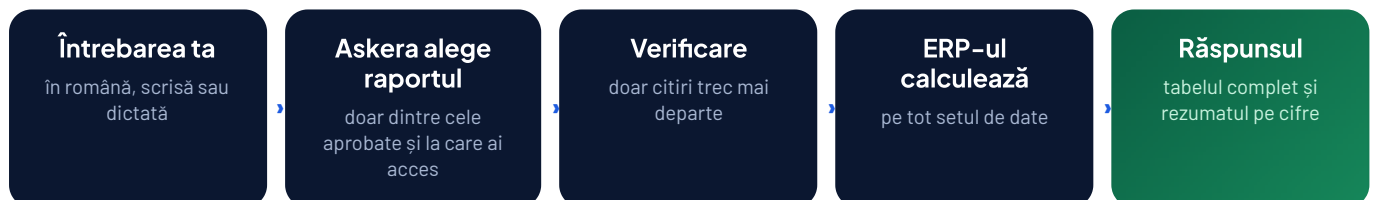
### Fiecare vede ce e al lui

Accesul se dă pe departamente și pe rapoarte. Autentificarea are doi pași, iar jurnalul arată cine a rulat fiecare raport și când.

### Firmele din grup rămân separate

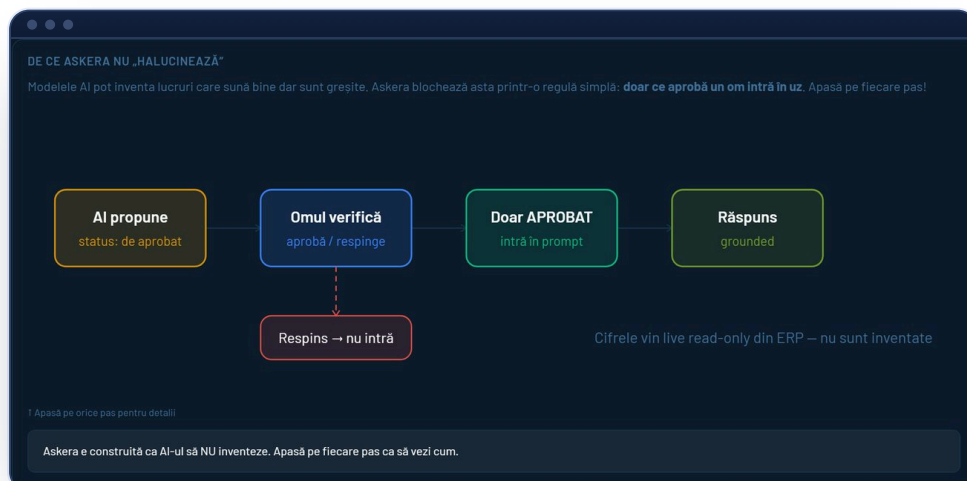
Separarea e impusă chiar în baza de date, așa că un raport rulat pentru o firmă vede doar datele ei.

## Drumul unei întrebări, pas cu pas



Modulul de predicții nu folosește AI generativ când rulează: la aceleași date de intrare dă același rezultat, deci poate fi auditat. AI-ul a fost folosit doar la construirea modelelor, de oameni care le-au verificat pe date reale.

## Poarta de aprobare, așa cum o explică Academia din aplicație



## Askera învață firma ta, iar un om decide ce rămâne.

La început, Askera citește structura ERP-ului: ce tabele există, cum se leagă, ce înseamnă fiecare. Apoi propune rapoarte, testate pe datele reale. Un raport ajunge la oameni abia după ce îl aprobă cineva din firmă.

1

### Citește structura

Tabelele, legăturile și valorile din ERP, doar în citire.

2

### Propune

Rapoarte gata testate pe datele reale și termeni de glosar.

3

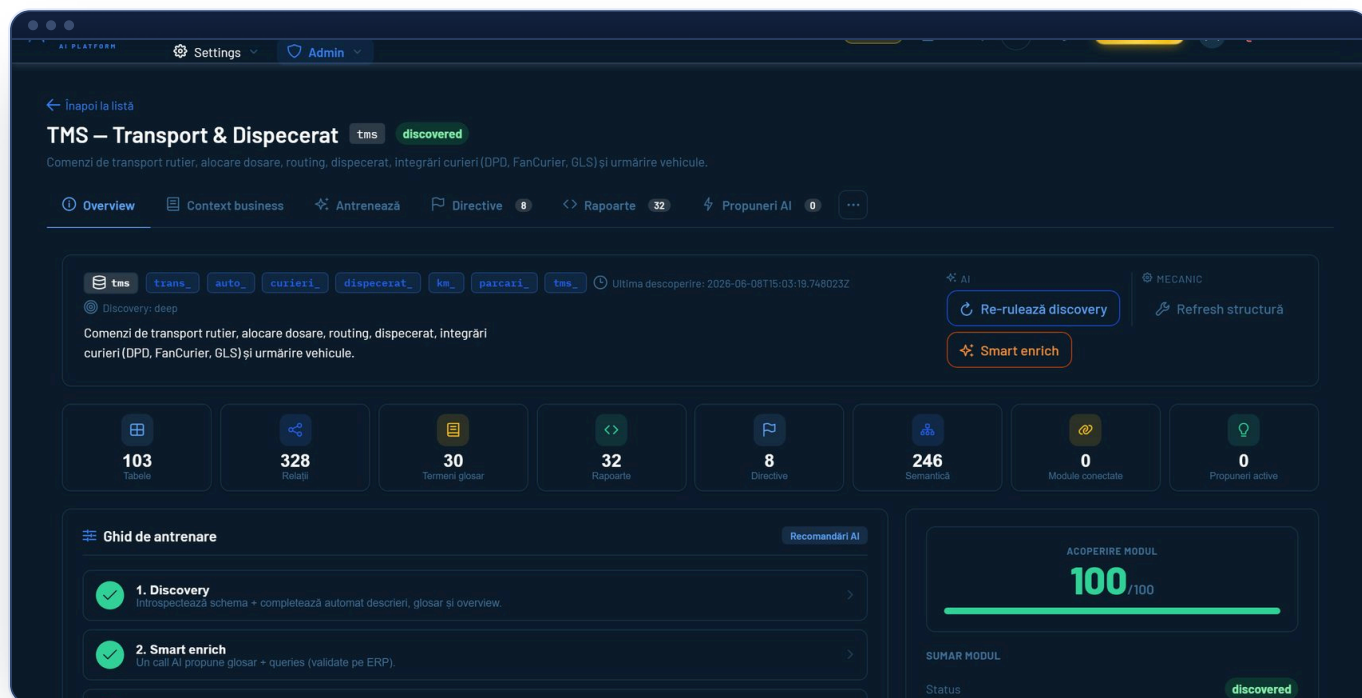
### Un om verifică

Aprobă sau respinge fiecare raport propus, după ce îl vede pe date reale.

4

### Doar ce e aprobat ajunge la oameni

Chatul și tablourile folosesc rapoartele aprobate, pe drepturile fiecăruia.



În captură, modulul de transport al unui client: 103 tabele citite, 32 de rapoarte aprobate și un scor de acoperire care arată ce mai e de antrenat. Antrenarea o facem noi, împreună cu omul vostru care cunoaște datele.

## Ce rămâne la voi după antrenare

### Rapoarte aprobate, pe departamente

Fiecare verificat pe cifre pe care le cunoașteți, apoi dat oamenilor potriviți.

### Glosarul firmei

Termenii voștri de business legați de datele din ERP, ca întrebările să fie înțelese corect.

### Regulile voastre

De exemplu „valorile în EUR” sau „fără comenzile anulate”, scrise de un om și respectate la fiecare raport nou.

### Un scor de acoperire

Arată ce zone din ERP sunt învățate și ce merită antrenat în continuare.

# Întrebări la care Askera răspunde deja, în fiecare zi.

**DIRECTOR  
FINANCIAR****„Câți bani intră de la clienți în următoarele 90 de zile?”**

Proгноza pe zile, pe care o poți grupa pe săptămâni sau luni, cu intervalul de încredere desenat pe grafic.

**COMERCIAL****„Top 10 clienți după cifra de afaceri în ultimele 30 de zile”**

Clasamentul, plus un rezumat scris: câți clienți activi ai, câte comenzi au fost și cât din cifra de afaceri vine de la clienții mici.

**LOGISTICĂ****„Cât am vândut zilnic cu flota proprie și cât prin subcontractori?”**

Totalul perioadei, împărțit între flota proprie și subcontractori, cu evoluția pe zile.

**LOGISTICĂ****„Ce curse subcontractate au marjă anormală?”**

Lista comenzilor, fiecare cu motivul scris în clar și valoarea la risc.

**CONDUCERE****„Cum a ieșit luna trecută față de aceeași lună de anul trecut?”**

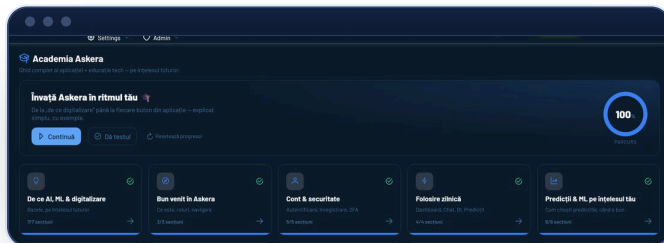
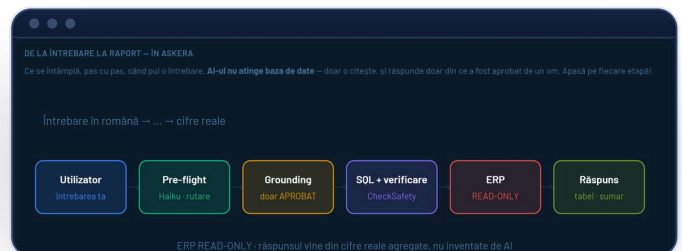
Rezultatul pe grupe de conturi, cu variația față de anul trecut și contul din care vine fiecare cifră.

**FINANCIAR****„Top 10 clienți după creanțe”**

Clasamentul cu cifrele exacte din ERP, pe care îl filtrezi și îl exporti.

## Echipa învață din aplicație

Academia Askera explică pe înțelesul oricui ce face AI-ul, cum se citesc predicțiile și când nu te poți baza pe ele, cu exemple interactive și un test de cunoaștere la final.



## Ce au obținut clienții noștri

# ~10.000 €

economisiți în prima lună de  
unul dintre clienții noștri

Estimarea echipei clientului

Askera AI rulează zilnic la clienți din transport și logistică. Acolo, trei firme din același grup lucrează pe aceeași platformă: fiecare își vede doar datele ei, iar conducerea trece de la una la alta din același cont.

Suma de mai sus a calculat-o echipa unuia dintre clienți, după un raport pe care și l-au construit singuri în Askera, cu ajutorul AI-ului. Raportul le-a arătat unde pot reorganiza o parte din curse.

În fiecare noapte rulează cinci modele de predicție: cererea de transport, încasările, plățile, riscul de întârziere la plată și anomaliile de marjă.

## Cumpornim

Nu schimbăm nimic în ERP și nu cerem echipei să învețe un program de raportare.

### DEMO, 30 DE MINUTE

#### Verificăm dacă se potrivește

Ne uităm împreună la ERP-ul pe care îl folosiți și la întrebările pe care le puneți cel mai des. Îți spunem direct dacă Askera vă ajută.

### CONECTARE ȘI ANTRENARE

#### Învățăm structura datelor voastre

Primim un cont care poate doar citi din baza ERP, antrenăm modulele pe care le folosiți și verificăm cifrele cu voi, pe rapoarte pe care le cunoașteți.

### UTILIZARE

#### Rapoarte pentru fiecare departament

Dăm acces oamenilor potriviți, programăm rapoartele pe email și adăugăm întrebări noi pe măsură ce apar.

### CÂT COSTĂ

# 500 – 1.000 €

pe lună, per organizație

- Preț pe organizație, nu pe fiecare utilizator
- Conectarea la ERP și antrenarea modulelor le facem noi
- Mai puțin decât costă lunar un analist de date angajat, și răspunde oricui din firmă

Prețul exact depinde de modulele antrenate și de volumul de utilizare. Îl primești în scris după demo, înainte de orice angajament.

## Ce trebuie să știi înainte să decizi.

### Predicțiile sunt estimări

Sunt cea mai bună estimare pe tiparele din istoricul tău, cu banda de incertitudine pe grafic. Decizia rămâne a ta.

### AI-ul poate alege greșit un raport

Cifrele vin din baza de date, dar raportul sau filtrul pot fi greșit alese. De aceea vezi mereu tabelul și filtrele aplicate.

### Antrenarea se face o dată, cu voi

Primele rapoarte le verificăm împreună, pe cifre pe care le cunoașteți, înainte să le dăm oamenilor.

### Baza de date trebuie să fie relațională

PostgreSQL, MySQL sau SQL Server. Pentru alte sisteme facem integrarea la comandă.

## Întrebări pe care le primim des

### Cu ce ERP funcționează?

Cu orice ERP care își ține datele într-o bază de date relațională: PostgreSQL, MySQL sau SQL Server. Askera citește direct baza, doar în citire. Dacă sistemul vostru e diferit, facem integrarea la comandă.

### Ce date ajung la modelul AI?

Întrebarea, structura raportului și rezultatele agregate de care e nevoie pentru răspuns. Baza de date rămâne la voi. Pentru prezentări există un mod demo care maschează partenerii și scalează valorile.

### Ce se întâmplă dacă AI-ul greșește?

Cifrele vin din interogări pe baza de date. AI-ul poate totuși să aleagă greșit un raport sau un filtru, așa că vezi mereu tabelul și filtrele aplicate, iar rapoartele noi trec prin aprobarea unui om.

### Trebuie să schimbăm ceva în ERP?

Nu. Avem nevoie de un cont care poate doar citi din baza de date. Nu instalăm nimic în ERP și nu modificăm date.

### Merge pe telefon?

Da, în browser, cu dictare vocală. Se poate instala ca aplicație direct din browser.



# Trimite-ne trei întrebări pe care conducerea le pune lunar.

Scrive-ne trei întrebări pe care conducerea le pune lunar. Într-o întâlnire de o oră îți arătăm ce ar răspunde Askera la ele pe structura ERP-ului tău.

0750 276 067

contact@askera.ro

askera.ro/askera-ai



Programează un demo